

WORD JIJ ONZE NIEUWE COLLEGA?

WIJ ZIJN OP ZOEK NAAR:

Technical Sales Engineer

Klaar voor een nieuwe stap in je carrière? Grijp die kans als Technische Sales engineer, waarbij je zelfstandig mee de Belgische markt bewerkt.

Weighing & Inspection - deel van de Baucotech Holding - met zijn hoofdkantoor in Maldegem (B) en een verkoopkantoor in Breda (NL) is reeds 20 jaar een gerenommeerde toeleverancier van hoogwaardige weeg-, meet-, doseer-, proces- en inspectie-apparatuur in de Benelux. Weighing & Inspection heeft naast een ervaren serviceteam tevens een eigen verkoop afdeling. Omwille van sterke groei is onze verkoop afdeling op zoek naar een ervaren Technical Sales Engineer.

Commercieel ingesteld? Technische achtergrond? Analytisch vermogen? Wil je graag meebouwen? Lees dan verder! Deze onafhankelijke buitendienst sales is mee verantwoordelijk voor de groeiende verkoop van weeg-, controle- en detectieapparatuur in België.

Verantwoordelijkheden

Na een interne opleiding zal je technische vraagstukken uitwerken en offertes opmaken voor de klanten die zich in diverse sectoren bevinden zoals bulkhandling, recyclage- en voedingsindustrie, zand en grind, glasindustrie, machinebouwers, ... Je detecteert de noden en behoeften van de klanten en je weet die om te zetten naar commerciële opportuniteiten. Je geniet van een uitdaging in het zoeken naar een mechanische of elektrische oplossing voor je klant. Daarnaast bouw je de bestaande klantenportefeuille verder uit door actieve prospectie. Je rapporteert uw activiteiten rechtstreeks aan de Sales Manager die nauw met u zal samen werken.

- Samen met je leidinggevende ontwikkel je strategieën om de verschillende industrieën in de regio het beste in kaart te brengen en te bewerken
- Je organiseert zelfstandig klantenbezoeken
- Je bent nauw betrokken bij de evt. engineering en werkt er aan mee. De klantvraag wordt vertaald naar passende oplossingen voor de klant.
- Je staat in rechtstreeks contact met leveranciers. (Engels)
- Als Technical Sales Engineer ben je verantwoordelijk voor het verkopen van de Weighing & Inspection producten en oplossingen aan onze eindklanten, OEM'ers en adviesbureau's
- Je bouwt geloofwaardigheid op bij je klanten door je technische knowhow en begrip van hun toepassingen. Productkennis is hier essentieel.
- Offertes voorbereiden, opvolgen en opdrachten binnenhalen in overeenstemming met de algemene bedrijfsstrategie
- Promoten van het Wibe- serviceaanbod om ervoor te zorgen dat de contractomzet wordt gemaximaliseerd
- Handhaven van prijsniveaus en afgesproken marges
- Gebruik en up-to-date houden van het CRM-systeem (Odoo)
- Feedback van activiteiten van concurrenten en marktontwikkelingen
- Je denkt mee met de realisatie van salesdoelstellingen of optimalisatie van salesprocessen

Weighing & Inspection

Hoofdzetel: Brielstraat 112 - 9990 Maldegem - België - T. +32 50 71 09 20 - F. +32 50 38 25 75 - info@weighingandinspection.eu
Chaussée de Wavre 362 - 1390 Grez-Doiceau - België - T. +32 10 84 83 90 - F. +32 10 84 83 99
Kantoor Nederland: Nikkelstraat 45 - 4823 AE Breda - Nederland - T. +31 850 441 822

WORD JIJ ONZE NIEUWE COLLEGA?

WIJ ZIJN OP ZOEK NAAR:

Technical Sales Engineer

Essentieel

- Zelf organiserend vermogen en je kan goed prioriteiten stellen
- Je begrijpt verkoopstrategieën, kan technische tekeningen lezen, ontwerpen en technische handleidingen begrijpen
- Je bent positief, je kan snel schakelen en je bent oplossingsgericht
- Je werkt graag zelfstandig én in een team
- Je ziet als geen ander commercieel opportuniteiten.
- Je bent jong van geest en denkt probleemoplossend
- Je bent computer minded (gebruik van Excel, Word, PowerPoint, CRM,...)
- Je bent een enthousiaste persoonlijkheid die vindingrijk, flexibel en betrokken is
- Je heb het vermogen technische en productie processen van de klant te begrijpen.
- Als Technical Sales Engineer ben je communicatief sterk en bovenal sales-driven
- Omdat je bijna voortdurend klanten bezoekt, dien je in het bezit te zijn van een rijbewijs (B)
- Je woont bij voorkeur in Midden-Vlaanderen (Oost-Vl., Antwerpen). Andere geschikte kandidaten komen zeker in aanmerking.

Opleiding

De ideale kandidaat genoot een technische opleiding (elektriciteit, elektromechanica,...) en/of kan reeds relevante ervaring voorleggen in een technische en/of commerciële functie. Je beschikt over een goede technische achtergrond, kennis van elektriciteit, sensoren, drives, I/O's,... Je spreekt en schrijft vlot Nederlands en Engels. Frans begrijpen en je kunnen uitdrukken is een vereiste. Frans vloeiend spreken is een absolute troef. (Werkgebied is heel België)

Aanbod

Je werkt voltijds (38 uur)

Wij bieden een flexibele, verantwoordelijke en uitdagende baan. Bij deze functie hoort vanzelfsprekend een goede vergoeding, firmawagen, laptop en gsm en goede secundaire arbeidsvoorwaarden. Je gaat deel uitmaken van een enthousiast, informeel en gedreven team dat elkaar ondersteunt om gezamenlijk tot een optimaal resultaat te komen. Je wordt, afhankelijk van de huidige kennis, intern en extern (bij leveranciers) getraind tot de volwaardige technical sales engineer die we zoeken.

Pas jij in ons team?

Stuur je motivatie inclusief CV op naar dieter.rogiers@wibe.be t.a.v. Dhr. Dieter Rogiers.
Voor meer informatie betreft de vacature kunt u contact opnemen met Dieter Rogiers.

Weighing & Inspection

Hoofdzetel: Brielstraat 112 - 9990 Maldegem - België - T. +32 50 71 09 20 - F. +32 50 38 25 75 - info@weighingandinspection.eu
Chaussée de Wavre 362 - 1390 Grez-Doiceau - België - T. +32 10 84 83 90 - F. +32 10 84 83 99
Kantoor Nederland: Nikkelstraat 45 - 4823 AE Breda - Nederland - T. +31 850 441 822