

Januari 2021

Technical Sales Engineer regio België – Fulltime

Klaar voor een nieuwe stap in je carrière? Grijp die kans als Technische Sales engineer, waarbij je zelfstandig mee de Belgische markt bewerkt.

Weighing & Inspection - deel van de Baucotech Holding - met zijn hoofdkantoor in Maldegem (B) en een verkoopkantoor in Breda(NL) is reeds meer dan 15 jaar een gerenommeerde toeleverancier van hoogwaardige weeg-, doseer-, proces- en inspectie- apparatuur in de Benelux.

Weighing & Inspection heeft naast een ervaren serviceteam tevens een eigen verkoopsafdeling. Omwille van sterke groei is onze verkoopsafdeling op zoek naar een ervaren **Technical Sales Engineer**.

Commercieel ingesteld? Technische achtergrond? Wil je graag meebouwen? Lees dan verder!

Doel van positie:

Deze onafhankelijke buitendienst sales positie is mee verantwoordelijk voor de groeiende verkoop van weeg-, controle- en detectieapparatuur in België.

Verantwoordelijkheden

Na een interne opleiding zal je technische vraagstukken uitwerken en offertes opmaken voor de klanten die zich in diverse sectoren bevinden zoals bulkhandling, recyclage- en voedingsindustrie, zand en grind, glasindustrie, machinebouwers, ...

Je detecteert de noden en behoeften van de klanten en je weet die om te zetten naar commerciële opportuniteiten.

Daarnaast bouw je de bestaande klantenportefeuille verder uit door actieve prospectie.

Je rapporteert uw activiteiten rechtstreeks aan de Sales Manager die nauw met u zal samen werken.

- Samen met je leidinggevende ontwikkel je strategieën om de verschillende industrieën in de regio het beste in kaart te brengen en te bewerken
- Je organiseert zelfstandig klantenbezoeken
- Je bent nauw betrokken bij de evt. engineering, waarbij de klantvraag wordt vertaald naar passende oplossingen
- Als Technical Sales Engineer ben je verantwoordelijk voor het verkopen van de Weighing & Inspection producten en oplossingen aan onze eindklanten, OEM'ers en adviesbureau's
- Je bouwt geloofwaardigheid op bij je klanten door je technische knowhow en begrip van hun toepassingen
- Offertes voorbereiden, opvolgen en opdrachten binnenhalen in overeenstemming met de algemene bedrijfsstrategie
- Promoten van het Wibe- serviceaanbod om ervoor te zorgen dat de contractomzet wordt gemaximaliseerd
- Handhaven van prijsniveaus en afgesproken marges
- Gebruik en up-to-date houden van het CRM-systeem
- Feedback van activiteiten van concurrenten en marktontwikkelingen
- Je denkt mee met de realisatie van salesdoelstellingen of optimalisatie van salesprocessen

Essentieel:

- Zelf organiserend vermogen en je kan goed prioriteiten stellen
- Je begrijpt verkoopstrategieën, kan technische tekeningen lezen, ontwerpen en technische handleidingen begrijpen
- Je bent positief, je kan snel schakelen en je bent oplossingsgericht
- Je werkt graag zelfstandig én in een team
- Je bent jong van geest en denkt probleemoplossend
- Je bent computer minded (gebruik van Office, CRM,...)
- Je bent een enthousiaste persoonlijkheid die vindingrijk, flexibel en betrokken is
- Als Technical Sales Engineer ben je communicatief sterk en bovenal sales-driven
- Omdat je bijna voortdurend klanten bezoekt, dien je in het bezit te zijn van een rijbewijs
- Je woont bij voorkeur in Midden-Vlaanderen (Oost-Vl., Antwerpen).

Opleiding

De ideale kandidaat genoot een technische opleiding (elektriciteit, elektromechanica,...) en/of kan reeds relevante ervaring voorleggen in een technische en/of commerciële functie.. Je beschikt over een goede technische achtergrond (kennis van elektriciteit, sensoren, drives, mechanica...). Je spreekt en schrijft vlot Nederlands en Engels. Frans begrijpen en je kunnen uitdrukken is een vereiste. Frans vloeiend spreken is een absolute troef.

Aanbod

Je werkt voltijds (38 uur)

Wij bieden een afwisselende, verantwoordelijke en uitdagende baan. Bij deze functie hoort vanzelfsprekend een uitstekende vergoeding, firmawagen, laptop en gsm en goede secundaire arbeidsvoorwaarden. Je gaat deel uitmaken van een enthousiast, informeel en gedreven team dat elkaar ondersteunt om gezamenlijk tot een optimaal resultaat te komen.

Je wordt intern en extern (bij leveranciers) getraind tot de volwaardige technical sales engineer die we zoeken.

Pas jij in ons team?

Stuur je motivatie inclusief CV op naar info@wibe.be en/of dieter.rogiers@wibe.be t.a.v. Dhr. Dieter Rogiers

Voor meer informatie betreft de vacature kunt u contact opnemen met Dieter Rogiers

www.wibe.be

Weighing & Inspection